

システム設定マニュアル
Sales Force Assistant
アシスタント機能 導入向け

目次

[アシスタント機能 導入設定](#)

[アシスタント](#)

[マッピングアシスト](#)

[通知情報](#)

[名刺Scan](#)

[CTI連携](#)

アシスタント機能 導入設定

▶ アシスタントを導入するための設定について

以下の設定はSFAアシスタントを導入されたお客様向けの設定となっています。

- 「[アラーム通知設定](#)」
スマートフォンアプリなどでプッシュ通知を利用するために必要です。
- 「[携帯用公開アドレス](#)」
オンプレミスの場合にスマートフォンで活用いただくための接続用のアドレスを設定します。
- 「[ジオコーディング](#)」
マッピングアシストなどで使う位置情報が特定できなかった時に参照します。
- 「[スマートデバイスの管理](#)」
スマートフォンアプリを利用するデバイスを管理します。
- SFA> 顧客の「顧客ランク」キーワード設定
マッピングアシストの地図上で表示するカラーを選択します。
- SFA> 納入機器の「利用状況」キーワード設定
納入機器の利用状況より、競合アラートの対象キーワードを設定します。

i 補足

- マッピングカラーについて
地図に表示される顧客情報ピンの真ん中の三角が顧客ランクを表す色になっています。
カラー設定は32色あります。

キーワード	マッピングカラー	登録時利用	検索時利用	
○ A	オレンジ	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	削除
○ B	深紅	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	削除
○ C	サーモンピンク	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	削除
○ 新規HOT	橙	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	削除
○ 新規長期	ベージュ	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	削除
○ 新規統合有	茶色	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	削除

顧客情報ピン

▶ 位置情報のアップデート

マッピングアシスト機能に必要な位置参照情報を設定します。

位置情報の詳細については、システム設定マニュアルの「運用管理」>「アップデート」>「[位置情報](#)」を参照してください。

💡 Hint

• マッピングアシスト機能について

顧客情報を、スマホやタブレットの地図上にプロットして、お伝えする機能です。



住所データから位置情報を作成する作業（ジオコーディング）が完了すると、顧客情報フォームの住所欄にジオコーディング結果が表示されます。

郵便番号	108-0075
住所	東京都港区港南2丁目16番1号
ビル名等	<input type="text" value="交換済み (35.626486, 139.740670)"/>
TEL	03-XXXX-XXXX
FAX	03-XXXX-XXXX

▶ 定期実行

アシスタント機能のマッピングアシストを利用するための設定をします。

顧客情報住所から位置参照情報を特定し登録するための定期実行は、ジオコーディングタスクを有効にすることでジオコーディングが実施されるようになります。位置情報が作成されていない「住所情報が入力されている顧客」が対象となります。通常の顧客編集時はその時点でジオコーディングが行われます。

定期実行システムのインストールや定期実行ログの確認方法についてはシステム設定マニュアルの「運用管理」>「[定期実行](#)」を参照ください。

定期実行システムを設定する

1. システム設定の「運用管理」タブより「**定期実行**」の「定期実行管理」を選択します。
⇒「定期実行/定期実行管理」画面が表示されます。
2. 設定する「処理名」をクリックし、「編集」ボタンをクリックします。
⇒編集画面が表示されます。

処理名	説明
Sales Force Assistant 日次実行タスク	繰り返しのスケジュールやお知らせ便データなどを抽出し、アシスタントのお知らせに表示させるための処理を行います。
Sales Force Assistant 定期実行タスク	お知らせ便の事前集計処理や、外部カレンダーとのスケジュール連携の処理を行います。
Sales Force Assistant ジオコーディングタスク	住所情報から位置情報を特定する処理を行います。

3. 必要事項を選択し、最後に「保存」ボタンをクリックします。

■ジオコーディングタスクが無効の場合

ジオコーディングタスクを開いて、「有効」に変更してください。

項目名称	説明
有効・無効	住所情報から位置情報を特定するジオコーディングを実行する場合、「有効」にチェックを入れます。
定期実行時刻	ジオコーディングを実行する時刻を設定します。

▲ 注意

- バージョンアップ直後は既にある顧客情報は位置情報を持っていない為、住所データから位置情報を作成する作業（ジオコーディング）が必要です。
- 一括更新やCSV入力などの一括処理の場合は、運用中の高負荷を避けるため、ジオコーディングを行いません。そのため、この定期実行によって夜間にジオコーディングを一括で行う必要があります。顧客の件数によって何日かに分割されて実行される場合があります。

アシスタント

▶ エネコイン付与

エネコインとは、アシスタントの服を購入したり、生活に必要なコインのことです。

Sales Force Assistantにログインする、DMVを閲覧するなどした場合に、エネコインを付与する設定ができます。

💡 Hint

- エネコインの付与について
エネコインは1日に1000ずつ消費されます。1日の付与量が平均で2000前後になるように調整してください。付与量が少ないと、アイテムがなかなか購入できない、アシスタントが一定の動きしかしないといった現象が発生します。
過去30日のエネコインの付与平均値と、カテゴリごとの付与平均値が参考値として表示されていますので、そちらを参考にして調整してください。

表示例)

<参考値>

- 一日一人当たりの付与平均値(過去30日)
平均値：42,554◎
- カテゴリごとの一日一人当たりの付与平均値(過去30日)

付与：案件情報（登録）	120◎
付与：業務情報（登録）	2,032◎
付与：顧客の声（登録）	4,400◎
付与：商談情報（登録）	8,200◎

※設定可能な項目を表示しています。

一日あたりの付与平均値

カテゴリごとの一日あたりの付与平均値

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「アシスタント」の「エネコイン付与」を選択します。
⇒「アシスタント／エネコイン付与」画面が表示されます。
2. プルダウンメニューの商談レイアウト、商談目的、商談成果から付与したい項目を選択します。次に、付与エネコイン数を入力し、「追加」ボタンをクリックします。
⇒新しく登録され、かつ保存されていない項目は赤い枠で表示されます。

メンテナンス情報	定期訪問	TEL・FAX・MAIL	目的達成	100 ©	削除
工事案件商談情報 ▼	新規開拓 ▼	▼	▼	▼ ©	追加
商談情報作成によるエネコイン付与は、予定を実績にした時か、新規で 予定を立てた時にエネコインを付与する場合はこちらをご利用くだ 予定を作成した場合					
		10000 ©	目的達成 目的未達成 案件化		

3. 最後に、「保存」ボタンをクリックします。
赤い枠だった項目が青い枠に変更され、登録は完了します。

■ 対象アクション付与項目

項目名称	説明																																																			
Sales Force Assistantシリーズ																																																				
商談情報	<p>商談を行った結果や、商談の目的に対してエネコインの付与を事細かく設定することができます。</p> <p>新規開拓の商談を行い、目的が達成されれば200、持ち越した場合は50のように設定します。(1)</p> <p>商談目的ごとに細かく数値を決めることも可能です。(2)</p> <p>また、商談成果に関わらず、設定した商談レイアウトの中で、商談目的が合致したものであるならば、エネコインを付与するといったことも可能です。(3)</p> <p>商談レイアウト、商談目的、商談成果のいずれかのみを選択することも可能です。(4)</p> <p>これにより、「選択した商談レイアウトの中で、設定したものを以外に登録したい場合(4-1)」「商談レイアウト、商談成果を問わず、案件を目的とした商談を行った場合(4-2)」や、「商談レイアウト、商談目的を問わず、商談成果として目的達成した場合(4-3)」など、柔軟な設定が可能となっています。</p> <p>付与設定は、細かく設定されているものが優先されます。</p> <p>例えば、下記の設定「(1) 商談情報-新規開拓-目的達成」と「(4-1)商談情報」では、(1)が優先して適用されます。</p> <p><設定例></p> <p>対象アクション付与項目</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>商談レイアウト</th> <th>商談目的：訪懇対象</th> <th>商談目的：訪懇対象外</th> <th>商談成果</th> <th>付与◎数</th> <th>削除</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>(2) 商談情報[営業部用]</td> <td>新規開拓</td> <td>TEL・FAX・MAIL</td> <td>目的達成</td> <td>100 ◎</td> <td>削除</td> </tr> <tr> <td rowspan="2">(1) { 商談情報[営業部用]</td> <td>新規開拓</td> <td></td> <td>目的達成</td> <td>200 ◎</td> <td>削除</td> </tr> <tr> <td>新規開拓</td> <td></td> <td>保留・持越</td> <td>50 ◎</td> <td>削除</td> </tr> <tr> <td>(3) クレーム対応情報</td> <td>クレーム対応</td> <td></td> <td></td> <td>100 ◎</td> <td>削除</td> </tr> <tr> <td rowspan="3">(4) { 商談情報</td> <td>商談情報[営業部用] (4-1)</td> <td></td> <td></td> <td>100 ◎</td> <td>削除</td> </tr> <tr> <td></td> <td>案件商談 (4-2)</td> <td></td> <td>300 ◎</td> <td>削除</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td>目的達成 (4-3)</td> <td>200 ◎</td> <td>削除</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>◎</td> <td>追加</td> </tr> </tbody> </table> <p>商談情報作成によるエネコイン付与は、予定を実績にした時か、新規で実績を作成した場合が対象になります。予定を立てた時にエネコインを付与する場合はこちらをご利用ください。</p> <p>予定に登録した場合 100 ◎</p>	商談レイアウト	商談目的：訪懇対象	商談目的：訪懇対象外	商談成果	付与◎数	削除	(2) 商談情報[営業部用]	新規開拓	TEL・FAX・MAIL	目的達成	100 ◎	削除	(1) { 商談情報[営業部用]	新規開拓		目的達成	200 ◎	削除	新規開拓		保留・持越	50 ◎	削除	(3) クレーム対応情報	クレーム対応			100 ◎	削除	(4) { 商談情報	商談情報[営業部用] (4-1)			100 ◎	削除		案件商談 (4-2)		300 ◎	削除			目的達成 (4-3)	200 ◎	削除					◎	追加
商談レイアウト	商談目的：訪懇対象	商談目的：訪懇対象外	商談成果	付与◎数	削除																																															
(2) 商談情報[営業部用]	新規開拓	TEL・FAX・MAIL	目的達成	100 ◎	削除																																															
(1) { 商談情報[営業部用]	新規開拓		目的達成	200 ◎	削除																																															
	新規開拓		保留・持越	50 ◎	削除																																															
(3) クレーム対応情報	クレーム対応			100 ◎	削除																																															
(4) { 商談情報	商談情報[営業部用] (4-1)			100 ◎	削除																																															
		案件商談 (4-2)		300 ◎	削除																																															
			目的達成 (4-3)	200 ◎	削除																																															
				◎	追加																																															
	次回予定を他人宛に作成した場合、予定の作成をした人に付与されます。																																																			
業務情報	「業務レイアウト-業務名」で設定した業務を登録した際に付与されるエネコイン数を設定します。																																																			
案件情報	案件情報を新規に登録した際に付与されるエネコイン数を設定します。																																																			
受注ボーナス	案件情報を受注した際に付与されるエネコイン数を設定します。																																																			
コメント	DMVにコメントを登録した際に付与されるエネコイン数を設定します。																																																			
DMV閲覧	DMVを閲覧した際に付与されるエネコイン数を設定します。 「閲覧」ボタンをクリックしなければ、ポイントは付与されません。																																																			

項目名称	説明
顧客の声	顧客の声を新規に登録した際に付与されるエネコイン数を設定します。
アシスタント学習	アシスタントから地区について質問されて答えたときに付与されるエネコイン数を設定します。 ※NI Collabo 360導入時のみ表示
NI Collabo 360 ※NI Collabo 360導入時のみ表示	
スケジュール・設備備品予約・InstaMTG	スケジュールまたは設備・備品予約またはInstaMTGに登録した際に付与されるエネコイン数を設定します。
ミーティングアレンジ	ミーティングアレンジに登録した際に付与されるエネコイン数を設定します。
行先伝言共有	在席区分を変更した際に付与されるエネコイン数を設定します。 ※付与は1日2回までです。
伝言メモ	伝言メモに登録した際に付与されるエネコイン数を設定します。
ナレッジ・コラボレーション	メッセージに登録した際と、投票した際に付与されるエネコイン数をそれぞれ設定します。
文書共有管理	文書に登録または改版した際に付与されるエネコイン数を設定します。
回覧板	回覧版を回覧した際と、閲覧または確認保存した際に付与されるエネコイン数を設定します。
テスト・アンケート	テスト・アンケートを回答した際に付与されるエネコイン数を設定します。
UP!	UP! を登録した際に付与されるエネコイン数を設定します。 UP! に対して「ありがとう」された際に付与されるエネコイン数を設定します。
NI Collabo NOW!	NOW! した際に付与されるエネコイン数を設定します。
Video Viewer	※Video Viewerオプションを導入時のみ表示 Video Viewerで動画を視聴した際に付与されるエネコイン数を設定します。
NI Video Academy	※NI Video Academyオプションを導入時のみ表示 NI Video Academyで動画を視聴した際に付与されるエネコイン数を設定します。
Sales Quote Assistant	
見積書・受注伝票・納品書	※Sales Quote Assistant、受注入力オプションを導入時のみ表示 見積書または受注伝票または納品書に登録した際に付与されるエネコイン数を設定します。
特別付与項目	

項目名称	説明
ログインボーナス	一日に一回ログインをすると付与されるエネコイン数を設定します。

▶ お知らせ便

お知らせ便とは、イエローカードや重要商談通知などを、定期的にアシスタントが知らせてくれる機能です。

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**アシスタント**」の「お知らせ便」を選択します。
⇒「アシスタント／お知らせ便」画面が表示されます。
2. 「お知らせ便設定」の項目にて、チェックボックスにチェックを入れます。
3. それぞれの項目で通知したい情報を設定し、「保存」ボタンをクリックします。

項目名称	説明
お知らせ便設定	お知らせ便機能を利用する・しないを選択します。
お知らせ便項目	「グリーンカード、イエローカード、重要商談通知・重要業務通知・重要顧客通知・重要案件通知、案件PICKUP、顧客の声通知、パーソン情報誕生日、顧客情報創立日、顧客情報決算月、SAI (Sales Assist Intelligence)、アポイントアシスト」から、通知したい情報にチェックを入れます。
お知らせ方法	アシスタント、スマートフォンから通知方法を選択します。

i 補足

- 本機能を利用する際には、お知らせ便項目を必ず選択して下さい。
- お知らせ便の設定は社員個人のオプション設定でも設定ができます。
ただし、オプション設定にはシステム設定で設定した項目のみ表示されます。

▶ アポイントアシスト

アポイントアシストは、効率的な予定の作成をサポートする機能です。アシスタントが顧客情報、案件情報、イエローカード、メッシュランキングなどの様々な情報を参照・分析し、訪問の優先度が高い顧客情報を自動的に判断しお知らせします。

i 補足

- 利用するためには定期実行「Sales Force Assistant 日次実行タスク」を有効にしてください。

アポイントアシストを設定する

アポイントアシストの設定方法について説明します。

The screenshot shows the configuration interface for the Appointment Assistant. It includes a search bar at the top, a filter section with buttons for '一括更新' (Batch Update), '一括削除' (Batch Delete), and '設定状況' (Setting Status), and a list of settings. The list has columns for selection, name, status, and action. Red boxes and callout boxes highlight specific elements and provide instructions.

対象	種類	設定状況	操作
<input type="checkbox"/> 全体		設定状況を確認します。	利用する <input type="button" value="コピーして作成"/>
<input type="checkbox"/> 社員		設定を編集します。	利用する <input type="button" value="コピーして作成"/>
<input type="checkbox"/> 営業部/関東		設定をコピーして作成ができます。	利用する <input type="button" value="コピーして作成"/>

Callout boxes and their instructions:

- 新規登録**: 新規登録します。
- 検索**: 絞込条件を指定して検索できます。
- 設定状況**: 設定状況を確認します。
- 一括更新**: 設定の一括更新、一括削除を行います。
- 設定を編集します。**: 設定を編集します。
- 設定をコピーして作成ができます。**: 設定をコピーして作成ができます。

アポイントアシストの設定を新規登録する

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**アシスタント**」の「アポイントアシスト」を選択します。
⇒「アシスタント／アポイントアシスト」の新規登録画面が表示されます。
2. アポイントアシストを利用する対象を選択します。
3. アポイントアシストの備考、詳細設定を設定します。
4. 内容を確認したら、「登録」ボタンをクリックします。

■アポイントアシストの基本設定

項目	説明
対象	「社員」「部署<役職>」「部署」「役職」から対象の種類を選択します。 入力候補または選択ボタンから対象をセットしてください。 ※設定の優先度は、社員> 部署<役職>> 部署> 役職> 全体になります。 ※コラボリンク先の社員・部署・役職も指定可能。 ただし、全体にはコラボリンク先社員は含みません。
備考	設定の説明などを入力してください。
利用可否	利用可否を選択します。

■アポイントアシストの詳細設定

項目	説明
商談情報の自動作成	<ul style="list-style-type: none"> ・「作成する」を選択した場合 自動で商談情報（予定）を作成します。 自動で作られた商談情報をメンテナンスする場合、商談検索画面で作成者に「アシスタント」と入力して検索してください。 ・「作成しない」を選択した場合 アシスタントのお知らせ便を使い、商談したほうが良いお客様をお知らせします。
商談レイアウト	<p>お知らせ便からの登録および自動作成時に使用する商談レイアウトを選択します。</p> <p>※未指定の場合、先頭のレイアウトを使用します。</p>
対象顧客	予定商談の候補となる顧客情報を検索条件、またはターゲットリストから指定します。
標準商談件数	担当者が1日に商談すべき件数を入力します。
商談方法	訪問、Web（顧客先に訪問せず、Web会議する場合）を選択します。
標準時間（訪問）	お客様先に訪問したときの標準的な商談の時間を入力してください。
商談間隔（訪問）	お客様先に訪問したときの商談と商談の間の時間を入力してください。
標準時間（Web）	お客様先に訪問せず、Web会議をするときの標準的な商談の時間を入力してください。
商談間隔（Web）	お客様先に訪問せず、Web会議をするときの商談と商談の間の時間を入力してください。

アポイントアシストの設定を編集する

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「アシスタント」の「アポイントアシスト」を選択します。
⇒「アシスタント／アポイントアシスト」が表示されます。
2. 編集する対象を選択します。
3. 備考、詳細設定を編集します。
4. 内容を確認したら、「更新」ボタンをクリックします。

i 補足

- 設定状況を確認する

社員にどの設定が適用されているかを簡単に把握することができます。

社員名 (部署名)	設定
牧 博子 (営業部)	全体
瀧川 秀一 (営業部/関東)	営業部/関東
川上 友子 (営業部/関東/首都圏)	営業部/関東
坂本 将志 (部署未登録)	全体

設定を編集できます。

アポイントアシストの設定を削除する

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**アシスタント**」の「アポイントアシスト」を選択します。
⇒「アシスタント/アポイントアシスト」が表示されます。
2. 削除する対象を選択します。
3. 「削除」ボタンをクリックします。

i 補足

- 「全体」の設定を削除することはできません。

アポイントアシストの設定を一括更新する

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**アシスタント**」の「アポイントアシスト」を選択します。
⇒「アシスタント/アポイントアシスト」が表示されます。
2. 更新したい対象を選択し、「一括更新」ボタンをクリックします。
3. 更新したい項目にチェックを入れ、内容を編集します。
4. 内容を確認したら、「更新」ボタンをクリックします。

アポイントアシストの設定を一括削除する

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**アシスタント**」の「アポイントアシスト」を選択します。
⇒「アシスタント/アポイントアシスト」が表示されます。
2. 削除したい対象を選択し、「一括削除」ボタンをクリックします。

i 補足

- 「全体」の設定を削除することはできません。

▶ 訪問準備アシスト

訪問準備アシストとは、登録されている訪問予定先の過去の履歴が、いつから、何件の履歴があるかをアシスタントがお知らせする機能です。

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**アシスタント**」の「訪問準備アシスト設定」を選択します。
⇒「アシスタント/訪問準備アシスト」画面が表示されます。
2. 「利用設定」の項目にて、チェックボックスにチェックを入れます。
3. それぞれの項目で通知したい情報を設定し、「保存」ボタンをクリックします。

項目名称	説明
利用設定	訪問準備アシスト機能を利用する・しないを選択します。
対象期間	対象とする期間を入力します。初期値では12ヶ月となっています。
アシスト対象	アシスト対象とする商談目的[訪問件数集計・訪問件数集計外]を選択します。既定値ではすべての商談情報がアシスト対象となります。
クレームケアアシスト対象期間	クレーム情報をお知らせする期間を設定できます。初期値では12ヶ月となっています。

i 補足

- 本機能を利用する際には、「[お知らせ便](#)」設定で「お知らせ便を利用する」を選択している必要があります。また、お知らせ方法もお知らせ便設定に準拠しています。
- 訪問準備アシストの設定は社員個人のオプション設定でも設定ができます。

▶ 見積作成アシスト

見積作成アシストとは、類似案件を検索し、類似案件に紐づく見積をピックアップする機能です。
見積作成アシスト機能の表示条件について設定します。

▲ 注意

- 顧客創造、顧客創造R、顧客深耕R、深耕創造、顧客深耕AO導入かつSales QuoteAssistantまたは見積共有管理を導入時のみ設定できます。
- 見積共有管理の連携設定で、顧客情報と案件情報を連携する設定にしておくことを推奨します。
- Sales Quote Assistantと見積共有管理を両方導入している場合、どちらを集計対象とするかは見積共有管理の操作制限設定に従います。

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**アシスタント**」の「見積作成アシスト」を選択します。
⇒「アシスタント／見積作成アシスト」画面が表示されます。
2. 類似検索に使用する条件を設定し、最後に「保存」ボタンをクリックします。

項目名称	説明
(利用設定)	見積作成アシスト機能を利用する場合、チェックを入れます。
(対象見積書)	類似見積書を検索する際の対象期間を入力します。(初期値: 12ヶ月)
「コピー: サクセスアシスト」ボタン	「サクセスアシスト」の設定と同様の内容を条件としたい場合、ボタンをクリックします
顧客情報	対象見積書の類似条件を設定します。「顧客情報」と「案件情報」の各項目から選択します。 ※自由項目「チェックボックス」「プルダウン」「ラジオボタン」も選択可能です。 設定した項目とウェイトから類似度を計算します。画面上には、類似度の高い順に上位5件が表示されます。また、検索した類似見積のポイントが30%以下の場合には表示しません。
案件情報	※チェックボックスは選択している項目が完全に一致した場合にウェイト分のポイントを加算します。 ※数値項目は検索元案件と一致していたらウェイト分、他の項目は検索元案件からの乖離(かいり)度によってポイントを加算します。 ※類似案件度の計算については、「 サクセスアシスト 」の計算方法を参照してください。

① 補足

- 見積作成アシスト機能を設定した場合
【案件情報画面】

案件情報	
案件名*	20XX/XX相庭商店_コンサルティング案件
案件分類	コンサルティング
案件コード	
発生日*	2020年5月29日(金)
最新訪問日	2020年5月25日(月) 10:00
次回予定日	
当社担当者*	営業部/営業1課 相川 弘 [N-00005]
メイン顧客名*	相庭商店株式会社 (B) ◎
関連顧客名(1)	
関連顧客名(2)	
関連顧客名(3)	
商談進捗度	<input type="checkbox"/> 1:注文書受領 <input type="checkbox"/> 2:内示 <input checked="" type="checkbox"/> 3:最終見積提出 <input checked="" type="checkbox"/> 5:見積・提案書提出 <input checked="" type="checkbox"/> 6:仕様・条件書提出 <input checked="" type="checkbox"/> 7:キーマン面談 <input checked="" type="checkbox"/> 8:担当者面談 <input type="checkbox"/> 9:情報収集 <input type="checkbox"/> z:失注
受注確度	B:有力 変更前受注確度
受注予定日	2020年5月29日(金) 変更前受注予定日

見積作成アシスト ×

参考になりそうな情報が見つかりました。

- システム導入御見積の件
赤木電機株式会社
99.6% 2019/05/23
- NIサーバー導入御見積の件
赤木電機株式会社
99.6% 2019/05/23
- システム導入御見積の件
株式会社赤井産業
89.6% 2019/02/15
- NIサーバー導入御見積の件
株式会社 S & S
85.5% 2019/01/15
- システム導入御見積の件
株式会社赤木ハウス
75.4% 2019/01/10

▶ 通知アシスト

通知アシストとは、各種通知をアシスタントがお知らせしてくれる機能です。

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**アシスタント**」の「通知アシスト」を選択します。
⇒「アシスタント/通知アシスト」画面が表示されます。
2. 必要な項目を設定し、「保存」ボタンをクリックします。

項目名称	説明
名刺Scan通知	名刺Scan通知を利用する・しないを選択します。

補足

- 通知アシストの設定は社員個人のオプション設定でも設定ができます。
ただし、オプション設定にはシステム設定で設定した項目のみ表示されます。

▶ 名刺画像保存設定

Customer Register Assistで名刺画像を添付ファイルとして保存するかどうかを設定します。

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**アシスタント**」の「名刺画像保存設定」を選択します。
⇒「アシスタント／名刺画像保存設定」画面が表示されます。
2. 必要な項目を設定し、「保存」ボタンをクリックします。

項目名称	説明
名刺画像	アプリで撮影した名刺画像をSales Force Assistantに登録時、添付ファイルとして保存する・しないを選択します。 また、名刺にて顔認識した画像をパーソン情報の「写真」項目に保存する・しないが反映されます。

▶ 同義語登録

SAI機能でアシスタントが参考にする同義語を登録します。

たとえば、顧客の声の登録時に、似たような顧客の声があることをお知らせするときに参考にします。

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**アシスタント**」の「同義語登録」を選択します。
⇒「アシスタント／同義語登録」画面が表示されます。
2. 「新規登録」ボタンをクリックします。
⇒同義語登録画面が表示されます。
3. 必要な項目を入力し、「保存」ボタンをクリックします。

項目名称	説明
基本となる単語	基本となる単語をテキスト入力してください。（最大：64文字）
同義語	基本となる単語に対して同義語と判断する単語をテキスト入力してください。 複数の単語を登録する場合は、改行で区切ってください。（最大：64文字）

マッピングアシスト

▶ マッピングアシスト利用設定（設定から確認まで）

マッピングアシストアプリで使用する顧客情報ごとの位置情報（緯度・経度）を利用する為の設定方法を説明します。

位置参照情報設定

マッピングアシストを利用する為に、「位置参照情報」を設定します。



マッピングアシスト設定

「位置参照情報」のバージョン確認や、マッピングアシスト機能を利用するかを設定します。



定期実行設定

顧客情報住所から位置参照情報を特定し登録するために、定期実行設定します。



ジオコーディングログ確認

ジオコーディングのログを確認します。

補足

- 位置参照情報の設定方法は、「[位置情報](#)」を参照してください。
- 定期実行設定の設定方法は、「[定期実行](#)」を参照してください。
- ジオコーディングログの確認方法は、「[ジオコーディング](#)」を参照してください。

▶ マッピングアシスト設定

システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「マッピングアシスト」の「利用設定」を選択します。
⇒「マッピングアシスト/利用設定」画面が表示されます。

項目名称	説明
位置参照情報のバージョン	インストールされている位置参照情報のバージョンの確認ができます。
ジオコーディング	<p>次回のジオコーディングで対象となる顧客をピックアップするための基準日時（最後に処理した顧客情報の最終更新日時）をリセットすることができます。基準日時をリセットする場合、「最終記録日時をリセット」ボタンをクリックしてください。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・定期実行のジオコーディングが実行されていない状態 <div style="border: 1px solid black; padding: 5px; margin: 10px 0;"> <p>ジオコーディング最終記録日時 前回のジオコーディングの実行記録はありません ※次回の定期実行はすべての顧客情報データが対象になります。</p> </div> <ul style="list-style-type: none"> ・定期実行のジオコーディングが実行された状態 <div style="border: 1px solid black; padding: 5px; margin: 10px 0;"> <p>ジオコーディング最終記録日時 最終記録日時 2014年10月31日(金) 15:25 定期実行のジオコーディング処理は最終記録日時を基準に対象となる顧客情報データを抽出します。</p> <div style="background-color: #cccccc; padding: 2px; display: inline-block; margin: 5px 0;">最終記録日時をリセット</div> <p>※リセットすると次回の定期実行では、登録されているすべての顧客情報データが対象になります。</p> </div>
利用設定	<p>マッピングアシスト機能を利用するかどうかを設定します。 ここでチェックを外すと顧客情報などにジオコーディング関係の項目は表示されなくなります。</p> <p>※位置参照情報がインストールされていないと「マッピングアシストを利用する」が表示されません。</p>
「手動ジオコーディング」ボタン	<p>通常は顧客保存時に位置情報を作成する作業（ジオコーディング）が走りますが、CSVや一括更新などは、ジオコーディングがスキップされます。 直近10分以内に更新された顧客情報を対象に位置情報を更新されたい場合は、定期実行でのジオコーディングを待たずにこのボタンで（手動で）ジオコーディングを行ってください。</p>

▶ アラート条件

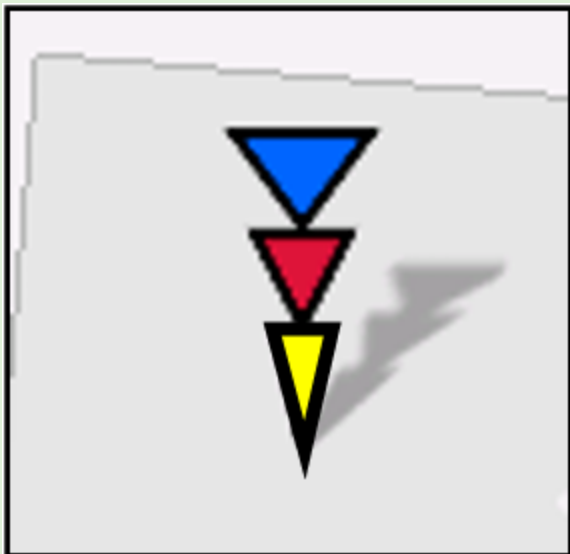
マッピングアシストアプリの地図上に顧客が表示される際に、アラートが表示される条件を顧客ランクごとに設定します。

💡 Hint

- **顧客ランク別アラートとは？**

地図上に顧客情報が表示される際に、アラートが表示される条件を顧客ランクごとに設定します。

下の三角が、顧客ランク別アラートで、最新訪問日からの経過日数を示す色になっています。設定した期限を過ぎると黄色になります。登録できる値は0～999です。



1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「マッピングアシスト」の「アラート条件」を選択します。
⇒「マッピングアシスト／アラート条件」画面が表示されます。
2. 必要事項を設定し、最後に「保存」ボタンをクリックします。

項目	説明																								
設定項目	<div data-bbox="337 163 1513 829"> <p>アラート表示条件：顧客ランク コピー：長期未訪問顧客 ①</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 15%;">A：</td> <td style="width: 10%; text-align: center;"><input style="width: 30px;" type="text" value="10"/></td> <td style="width: 75%;">(指定日数以上経過)</td> </tr> <tr> <td>B：</td> <td style="text-align: center;"><input style="width: 30px;" type="text" value="10"/></td> <td>(指定日数以上経過)</td> </tr> <tr> <td>C：</td> <td style="text-align: center;"><input style="width: 30px;" type="text" value="10"/></td> <td>(指定日数以上経過)</td> </tr> <tr> <td>新規HOT：</td> <td style="text-align: center;"><input style="width: 30px;" type="text" value="10"/></td> <td>(指定日数以上経過)</td> </tr> <tr> <td>新規長期：</td> <td style="text-align: center;"><input style="width: 30px;" type="text" value="10"/></td> <td>(指定日数以上経過)</td> </tr> <tr> <td>新規競合有：</td> <td style="text-align: center;"><input style="width: 30px;" type="text" value="10"/></td> <td>(指定日数以上経過)</td> </tr> <tr> <td>マスタ未入力：</td> <td style="text-align: center;"><input style="width: 30px;" type="text" value="10"/></td> <td>(指定日数以上経過)</td> </tr> <tr> <td>マスタ設定値以外：</td> <td style="text-align: center;"><input style="width: 30px;" type="text" value="10"/></td> <td>(指定日数以上経過)</td> </tr> </table> <p style="text-align: right; margin-top: 10px;">保存</p> </div> <p>① 長期未訪問顧客で設定されている顧客ランクごとの最新訪問日からの経過日数の設定値をコピーします。</p> <p>② 最新訪問日からの経過日数を設定します。登録できる値は0～999です。</p>	A：	<input style="width: 30px;" type="text" value="10"/>	(指定日数以上経過)	B：	<input style="width: 30px;" type="text" value="10"/>	(指定日数以上経過)	C：	<input style="width: 30px;" type="text" value="10"/>	(指定日数以上経過)	新規HOT：	<input style="width: 30px;" type="text" value="10"/>	(指定日数以上経過)	新規長期：	<input style="width: 30px;" type="text" value="10"/>	(指定日数以上経過)	新規競合有：	<input style="width: 30px;" type="text" value="10"/>	(指定日数以上経過)	マスタ未入力：	<input style="width: 30px;" type="text" value="10"/>	(指定日数以上経過)	マスタ設定値以外：	<input style="width: 30px;" type="text" value="10"/>	(指定日数以上経過)
	A：	<input style="width: 30px;" type="text" value="10"/>	(指定日数以上経過)																						
B：	<input style="width: 30px;" type="text" value="10"/>	(指定日数以上経過)																							
C：	<input style="width: 30px;" type="text" value="10"/>	(指定日数以上経過)																							
新規HOT：	<input style="width: 30px;" type="text" value="10"/>	(指定日数以上経過)																							
新規長期：	<input style="width: 30px;" type="text" value="10"/>	(指定日数以上経過)																							
新規競合有：	<input style="width: 30px;" type="text" value="10"/>	(指定日数以上経過)																							
マスタ未入力：	<input style="width: 30px;" type="text" value="10"/>	(指定日数以上経過)																							
マスタ設定値以外：	<input style="width: 30px;" type="text" value="10"/>	(指定日数以上経過)																							

▶ TOUCH !設定

TOUCH !設定を利用するかどうか設定します。

💡 Hint

- **TOUCH !とは?**

マッピングアシストアプリを利用して、地図上にプロットされているピンをタップし、画面をスワイプするだけで、その顧客に対する簡易商談が生成されるのが「TOUCH !」機能です。



1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「マッピングアシスト」の「TOUCH !設定」を選択します。
⇒「マッピングアシスト/TOUCH !設定」画面が表示されます。
2. 必要事項を設定し、最後に「保存」ボタンをクリックします。

項目	説明
利用設定	<p>TOUCH !を利用するかどうかを設定します。 ここでチェックを外すとTOUCH !機能は使えなくなります。</p> <p>※初期値は「TOUCH ! を利用する」にチェックが入っています。</p> <p>※商談レイアウトの利用を制限されている操作者の場合、TOUCH !機能自体提供されません。 個人ごとの商談レイアウト縛りが有効になります。 個人ごとの商談レイアウト設定は、システム設定> フォーム> 登録レイアウトの個人別一括設定より設定をしてください。</p>
適用する初期値	<p>初期値で表示される商談レイアウトをプルダウンで選択します。</p> <div data-bbox="396 583 1516 814" style="border: 1px solid black; padding: 5px;"> <p>適用する初期値</p> <p><input checked="" type="checkbox"/> TOUCH ! を利用する</p> <p>レイアウト: 商談情報 ▼</p> <p>商談目的: [TOUCH !] ※固定文字列</p> </div>

通知情報

▶ 見積未作成案件

見積未作成案件の通知条件を設定します。

▲ 注意

- こちらの機能は、以下を導入時のみ設定できます。
 - 顧客創造、顧客創造R、顧客深耕R、深耕創造、顧客深耕AO
 - Sales Quote Assistantまたは見積共有管理

i 補足

• 見積未作成案件とは

登録された案件情報に対して、見積書が未作成の案件をピックアップしてお知らせする機能です。

担当者へ見積書作成を促すことで、見積書作成忘れの防止や案件のダム化を防ぎます。

通知内容は、Sales Force Assistantのトップ画面上の案件PICKUPやアシスタントの吹き出しに表示します。

【見積未作成通知イメージ】

トップ画面に表示

案件名 / 受注確度	金額	担当者	受注予定
中国貨物 / システム設計案件 / B:有力	5,000円	田中 太郎	8月30日(木)
エム・アンド・エム / 新製品案件 / B:有力	5,000円	田中 太郎	8月30日(木)

アシスタントがお知らせ

N愛子からのお知らせ
見積未作成の案件情報があります。
「中国貨物[2014/03/09新製品案件]」、「カトウ物産[カトウ物産 (ABCプリンター)]」、「赤木電機[201405xx 赤木電機案件 (P-500)]」、「A&B[2014/04/9システム設計案件]」、「エム・アンド・エム[2014/04/8 システム構築]」、「Assosiation Alpage.Co[2014/04/7種合機11-7案件]」

2014年5月23日(金) A&B
長期放置案件
2014年5月2日(金) (46) [2014/05/6機
2014年5月2日(金) (46) エム・アンド・エム[シス
2014年4月7日(月) (71) [2014/04/9システ
2014年4月3日(木) (75) エム・アンド・エム[2014

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**通知情報**」の「見積未作成案件」を選択します。
⇒「通知情報／見積未作成案件」画面が表示されます。
2. 共通設定項目を設定します。
※以下の一覧を参考にしてください。

項目名称	説明						
共通設定	<table border="1"> <thead> <tr> <th colspan="2">見積未作成案件</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>利用設定</td> <td> <input checked="" type="radio"/> 利用する <input type="radio"/> 利用しない ① </td> </tr> <tr> <td>設定状況</td> <td> <input checked="" type="radio"/> 表示する <input type="radio"/> 表示しない ② </td> </tr> </tbody> </table>	見積未作成案件		利用設定	<input checked="" type="radio"/> 利用する <input type="radio"/> 利用しない ①	設定状況	<input checked="" type="radio"/> 表示する <input type="radio"/> 表示しない ②
	見積未作成案件						
利用設定	<input checked="" type="radio"/> 利用する <input type="radio"/> 利用しない ①						
設定状況	<input checked="" type="radio"/> 表示する <input type="radio"/> 表示しない ②						
	<p>①見積未作成案件を利用する場合、「利用する」ラジオボタンにチェックを入れます。</p> <p>②設定内容を表示する場合、「表示する」ラジオボタンにチェックを入れます。</p> <p>チェックを入れるとポータルに ? アイコンが表示されます。</p>						

3. 案件分類ごとの詳細設定を行います。
通知対象となる案件分類欄の「対象とする」ラジオボタンにチェックを入れます。
⇒設定画面が表示されます。

案件分類：ソフト			
通知対象	<input checked="" type="radio"/> 対象とする <input type="radio"/> 対象外とする	<input type="button" value="反映"/>	
商談進捗度	<input type="checkbox"/> 1:注文書受領 <input type="checkbox"/> 2:内示 <input type="checkbox"/> 3:最終見積提出 <input type="checkbox"/> 4:価格交渉中 <input checked="" type="checkbox"/> 5:見積・提案書提出 <input type="checkbox"/> 6:仕様・条件確定 <input type="checkbox"/> 7:キーマン面談 <input type="checkbox"/> 8:担当者面談 <input type="checkbox"/> 9:情報収集		
受注予定日	<input type="text" value="0"/> 日前 (0 - 999)		
発生日	<input type="text" value="0"/> 日経過 (0 - 999)		

※通知対象外とする案件分類は、「対象外とする」ラジオボタンにチェックを入れます。

4. 通知対象となる条件を設定し、「保存」ボタンをクリックします。

項目名称	説明								
見積未作成案件条件	<p>コピー元設定情報※「反映」ボタンを押すと、ここで設定した内容を他の項目にコピーすることができます。</p> <table border="1"> <tr> <td>商談進捗度</td> <td> <input type="checkbox"/> 1:注文書受領 <input type="checkbox"/> 2:内示 <input checked="" type="checkbox"/> 3:最終見積提出 <input type="checkbox"/> 4:価格交渉中 <input type="checkbox"/> 5:見積・提案書提出 <input type="checkbox"/> 6:仕様・条件確定 <input type="checkbox"/> 7:キーマン面談 <input type="checkbox"/> 8:担当者面談 <input type="checkbox"/> 9:情報収集 </td> </tr> <tr> <td>受注予定日</td> <td><input type="text" value="0"/> 日前 (0 - 999)</td> </tr> <tr> <td>発生日</td> <td><input type="text" value="0"/> 日経過 (0 - 999)</td> </tr> </table>	商談進捗度	<input type="checkbox"/> 1:注文書受領 <input type="checkbox"/> 2:内示 <input checked="" type="checkbox"/> 3:最終見積提出 <input type="checkbox"/> 4:価格交渉中 <input type="checkbox"/> 5:見積・提案書提出 <input type="checkbox"/> 6:仕様・条件確定 <input type="checkbox"/> 7:キーマン面談 <input type="checkbox"/> 8:担当者面談 <input type="checkbox"/> 9:情報収集	受注予定日	<input type="text" value="0"/> 日前 (0 - 999)	発生日	<input type="text" value="0"/> 日経過 (0 - 999)		
	商談進捗度	<input type="checkbox"/> 1:注文書受領 <input type="checkbox"/> 2:内示 <input checked="" type="checkbox"/> 3:最終見積提出 <input type="checkbox"/> 4:価格交渉中 <input type="checkbox"/> 5:見積・提案書提出 <input type="checkbox"/> 6:仕様・条件確定 <input type="checkbox"/> 7:キーマン面談 <input type="checkbox"/> 8:担当者面談 <input type="checkbox"/> 9:情報収集							
	受注予定日	<input type="text" value="0"/> 日前 (0 - 999)							
	発生日	<input type="text" value="0"/> 日経過 (0 - 999)							
	<p>案件分類：ソフト</p> <table border="1"> <tr> <td>通知対象</td> <td> <input type="radio"/> 対象とする <input checked="" type="radio"/> 対象外とする <input type="button" value="反映"/> ① </td> </tr> </table>	通知対象	<input type="radio"/> 対象とする <input checked="" type="radio"/> 対象外とする <input type="button" value="反映"/> ①						
	通知対象	<input type="radio"/> 対象とする <input checked="" type="radio"/> 対象外とする <input type="button" value="反映"/> ①							
	<p>案件分類：保守</p> <table border="1"> <tr> <td>通知対象</td> <td> <input checked="" type="radio"/> 対象とする <input type="radio"/> 対象外とする <input type="button" value="反映"/> </td> </tr> <tr> <td>商談進捗度</td> <td> <input type="checkbox"/> 1:注文書受領 <input type="checkbox"/> 2:内示 <input type="checkbox"/> 3:最終見積提出 <input type="checkbox"/> 4:価格交渉中 <input checked="" type="checkbox"/> 5:見積・提案書提出 <input type="checkbox"/> 6:仕様・条件確定 <input type="checkbox"/> 7:キーマン面談 ② <input type="checkbox"/> 8:担当者面談 <input type="checkbox"/> 9:情報収集 </td> </tr> <tr> <td>受注予定日</td> <td><input type="text" value="0"/> 日前 (0 - 999) ③</td> </tr> <tr> <td>発生日</td> <td><input type="text" value="0"/> 日経過 (0 - 999) ④</td> </tr> </table>	通知対象	<input checked="" type="radio"/> 対象とする <input type="radio"/> 対象外とする <input type="button" value="反映"/>	商談進捗度	<input type="checkbox"/> 1:注文書受領 <input type="checkbox"/> 2:内示 <input type="checkbox"/> 3:最終見積提出 <input type="checkbox"/> 4:価格交渉中 <input checked="" type="checkbox"/> 5:見積・提案書提出 <input type="checkbox"/> 6:仕様・条件確定 <input type="checkbox"/> 7:キーマン面談 ② <input type="checkbox"/> 8:担当者面談 <input type="checkbox"/> 9:情報収集	受注予定日	<input type="text" value="0"/> 日前 (0 - 999) ③	発生日	<input type="text" value="0"/> 日経過 (0 - 999) ④
	通知対象	<input checked="" type="radio"/> 対象とする <input type="radio"/> 対象外とする <input type="button" value="反映"/>							
	商談進捗度	<input type="checkbox"/> 1:注文書受領 <input type="checkbox"/> 2:内示 <input type="checkbox"/> 3:最終見積提出 <input type="checkbox"/> 4:価格交渉中 <input checked="" type="checkbox"/> 5:見積・提案書提出 <input type="checkbox"/> 6:仕様・条件確定 <input type="checkbox"/> 7:キーマン面談 ② <input type="checkbox"/> 8:担当者面談 <input type="checkbox"/> 9:情報収集							
	受注予定日	<input type="text" value="0"/> 日前 (0 - 999) ③							
発生日	<input type="text" value="0"/> 日経過 (0 - 999) ④								
<p>各案件分類項目欄にて、それぞれ設定はできますが、「コピー元設定情報」で設定した内容をボタン一つでそのまま設定内容を反映させることができます。</p>									
<p>①コピー元設定情報を反映する場合は、「反映」ボタンをクリックします。</p>									
<p>②通知対象の条件とする商談進捗度にチェックをします。 ※案件情報の商談進捗度に複数チェックが入っている場合、一つでもチェックが入っていると検索対象となります。</p>									
<p>③通知対象の条件とする日数を入力します。(0~999)</p>									
<p>④通知対象の条件とする日数を入力します。(0~999)</p>									

名刺Scan

名刺Scanとは、複合機やスマートフォンなどでスキャンした名刺データを弊社指定の名刺管理ソフトを利用して文字認識（OCR）させ、連携を行うことで、記載された社名、氏名、住所、メールアドレスなどをSales Force Assistantに取り込みデータベース化する機能です。

▶ 名刺情報受信設定

名刺情報受信機能を設定します。

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**名刺Scan**」の「名刺情報受信設定」を選択します。
⇒「名刺Scan／名刺情報受信設定」画面が表示されます。
2. 機能を利用する場合、「名刺情報受信機能を利用する」にチェックを入れます。
利用しない場合はチェックを外します。
3. 最後に「保存」ボタンをクリックします。

項目名称	説明
設定項目	<div style="border: 1px solid #ccc; padding: 5px;"><p>名刺情報受信設定： <input checked="" type="checkbox"/> 名刺情報受信機能を利用する ①</p><p>送信先URL： <code>http://XXX.XXX.XXX.XXX/ni/nisfa/inapi/niscanconnecter.php</code> ②</p></div> <p>①名刺情報受信機能を利用する場合、チェックを入れます。 利用するにした場合、名刺管理ソフトとの連携が可能となります。</p> <p>②自動で表示されます。 名刺管理ソフトにてこのURL宛てに情報を送信します。 名刺管理ソフトにて転送先設定が必要です。 詳しくは、名刺管理ソフトのマニュアルを参照してください。</p>

▲ 注意

- 連携された名刺がSales Force Assistantシリーズの顧客と重複しているかを名刺一覧画面にて自動判定します。名刺Scan機能を利用する際に、顧客情報の重複チェック設定が、「顧客コード+除外コード」に設定されている場合、名刺には、顧客コードが含まれないため、「顧客コード未入力除外コードと見なす」がチェックされ、有効となっている必要があります。
⇒設定の詳細は、「[重複チェック](#)」を参照してください。

▶ 名刺一覧の初期値設定

名刺一覧画面の初期値を設定します。

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**名刺Scan**」の「名刺一覧の初期値設定」を選択します。
⇒「名刺Scan/名刺一覧の初期値設定」画面が表示されます。
2. 必要事項を設定し、最後に「保存」ボタンをクリックします。

項目名称	説明
設定項目	<p>個人変更： <input checked="" type="radio"/> 許可する <input type="radio"/> 許可しない ①</p>
	<p>一括登録ボタンの初期値： 一括登録/商談情報 ▼ ②</p>
	<p>担当者初期値設定： <input checked="" type="radio"/> 顧客の担当者 <input type="radio"/> 担当者を選択 ③</p>
	<p>ターゲットリスト登録初期値設定： <input type="radio"/> 追加する <input checked="" type="radio"/> 追加しない ④</p>
	<p>①社員個人が名刺一覧初期値を変更することを許可するか許可しないかを選択します。 許可した場合、社員個人の「オプション設定」画面に「名刺一覧の初期値設定」が追加されます。</p> <p>②一括登録する操作の初期値を設定します。画面上部の一括登録ボタンに適用されます。</p> <p>③商談情報およびアプローチ情報の担当者の初期値を設定します。</p> <p>④ターゲットリスト登録有無の初期値を設定します。</p>

▶ 類似顧客検索

類似顧客検索を設定します。

💡 Hint

- **類似顧客検索とは**

顧客情報を登録する際、既に登録済の情報があるかチェックする機能です。登録済の情報との重複登録を防ぐことができます。

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**名刺Scan**」の「類似顧客検索」を選択します。
⇒「名刺Scan／類似顧客検索」画面が表示されます。
2. 画面下の注意内容を参考の上、類似条件を設定します。
3. 最後に「保存」ボタンをクリックします。

項目名称	説明
設定項目	顧客名： 先頭の <input type="text" value="16"/> 文字が一致する（※1※2） ①
	TEL： 先頭の <input type="text" value="3"/> 文字が一致する（※3） ②
	郵便番号： 先頭の <input type="text" value="3"/> 文字が一致する（※3） ③
	URL： 先頭の <input type="text" value="4"/> 文字が一致する（※4） ④
設定項目	<p>①顧客名が先頭から何文字一致すると類似と判断するかを入力します。 0を入力すると類似検索条件から除外されます。 「株式会社,有限会社,合同会社,合資会社,合名会社,(株),(有), (,),(,) , ・ , ,株,有,Co.,Ltd.,Corp.,Inc.」は除外して検索されます。 全角・半角を区別しないで検索されます。</p>
	<p>②TELが先頭から何文字一致すると類似と判断するかを入力します。 0を入力すると類似検索条件から除外されます。 「-, -, (,)」は除外して検索されます。</p>
	<p>③郵便番号を類似検索条件とするかどうかを選択します。 0を入力すると類似検索条件から除外されます。 「-, -, (,)」は除外して検索されます。</p>
	<p>④URLが先頭から何文字一致すると類似と判断するかを入力します。 0を入力すると類似検索条件から除外されます。 「http://」は除外して検索されます。</p>

i 補足

- 各項目は「AND（且つ）」条件となります。全ての項目の条件を満たす顧客情報が類似としてヒットします。

▶ 類似パーソン検索

類似パーソン検索を設定します。

💡 Hint

● 類似パーソン検索とは

パーソン情報を登録する際、既に登録済の情報があるかチェックする機能です。登録済の情報との重複登録を防ぐことができます。

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**名刺Scan**」の「類似パーソン検索」を選択します。
⇒「名刺Scan／類似パーソン検索」画面が表示されます。
2. 画面下の注意内容を参考の上、類似条件を設定します。
3. 最後に「保存」ボタンをクリックします。

項目名称	説明
設定項目	氏名： 先頭の <input type="text" value="11"/> 文字が一致する ①
	TEL： 先頭の <input type="text" value="8"/> 文字が一致する（※1） ②
	メールアドレス： <input type="radio"/> 使用しない <input type="radio"/> 全体が一致する ③ <input type="radio"/> ドメインが一致する <input type="radio"/> @より前が一致する
	①氏名が先頭から何文字一致すると類似と判断するかを入力します。 0を入力すると類似検索条件から除外されます。 ②TELが先頭から何文字一致すると類似と判断するかを入力します。 0を入力すると類似検索条件から除外されます。 「-,-,()」は除外して検索されます。 ③メールアドレスを類似検索条件とするかどうかを選択します。

📌 補足

- 各項目は「AND（且つ）」条件となります。全ての項目の条件を満たすパーソン情報が類似としてヒットします。

▶ 名刺情報受信ログ

名刺情報受信結果を確認することができます。

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**名刺Scan**」の「名刺情報受信ログ」を選択します。
⇒「名刺Scan/名刺情報受信ログ」画面が表示されます。

区分: 情報 ▼

期間: 2016/03/11 ~ 2016/04/11 📅

表示件数: 10 ▼ 表示 出力

(※出力は最大10,000件までを出力します。)
(※製品サポート宛てにログを提供頂ける場合は「区分:すべて」の内容をお願いします。)

1 - 10 / 19 <最初へ < 前へ 1 2 次へ >

日時	社員	区分	メッセージ	アクセス元情報
2016年3月11日(金) 15:49:23	システム 管理者	情報	【登録結果】受信件数: 2件 正常登録件数: 2件 エラー件数: 0件	192.168.166.114
2016年3月11日(金) 15:49:23	システム 管理者	情報	【登録結果】受信件数: 2件 正常登録件数: 2件 エラー件数: 0件	192.168.166.114
2016年3月11日(金) 15:49:23	システム 管理者	情報	【登録結果】受信件数: 2件 正常登録件数: 2件 エラー件数: 0件	192.168.166.114
2016年3月11日(金) 15:49:23	システム 管理者	情報	【登録結果】受信件数: 2件 正常登録件数: 2件 エラー件数: 0件	192.168.166.114
2016年3月11日(金) 15:49:23	システム 管理者	情報	【登録結果】受信件数: 2件 正常登録件数: 2件 エラー件数: 0件	192.168.166.114
2016年3月11日(金) 15:49:23	システム 管理者	情報	【登録結果】受信件数: 2件 正常登録件数: 2件 エラー件数: 0件	192.168.166.114
2016年3月11日(金) 15:49:23	システム 管理者	情報	【登録結果】受信件数: 2件 正常登録件数: 2件 エラー件数: 0件	192.168.166.114
2016年3月11日(金) 15:49:23	システム 管理者	情報	【登録結果】受信件数: 2件 正常登録件数: 2件 エラー件数: 0件	192.168.166.114
2016年3月11日(金) 15:49:23	システム 管理者	情報	【登録結果】受信件数: 2件 正常登録件数: 2件 エラー件数: 0件	192.168.166.114
2016年3月11日(金) 15:49:23	システム 管理者	情報	【登録結果】受信件数: 2件 正常登録件数: 2件 エラー件数: 0件	192.168.166.114

ログをすべて削除 すべてのサーバーログを削除します。 ログを部分削除 表示条件に該当するログを削除します。

過去20日分のサーバーログを保持しています。それより古いサーバーログは自動削除されます。

項目名称	説明
区分	以下よりログの区分を選択します。 <ul style="list-style-type: none"> ・すべて ・致命的 ・エラー ・情報
期間	表示したい期間を選択します。
表示件数	名刺情報受信ログの表示件数を選択します。

名刺情報受信ログの削除方法

- 「**ログをすべて削除**」ボタンをクリックします。
⇒「全てのサーバーログを今すぐ削除してもよろしいですか?」と表示されますので、「**OK**」ボタンをクリックします。
- 「**ログを部分削除**」ボタンをクリックします。
⇒「表示条件に該当するサーバーログを削除してもよろしいですか?」と表示されますので、「**OK**」ボタンをクリックします。

注意

- 過去20日分のサーバーログを保持しています。それより古いサーバーログは自動削除されます。

CTI連携

CTI連携とは、CTIソフトと連携し、着信があった電話番号に関連する顧客情報、パーソン情報を表示したり、Sales Force Assistantの画面上から電話発信したりする機能です。

▶ 利用設定

CTIの連携設定を行います。

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**CTI連携**」の「利用設定」を選択します。
⇒「CTI連携／利用設定」画面が表示されます。
2. 機能を利用する場合、「CTI連携機能を利用する」にチェックを入れます。
利用しない場合はチェックを外します。
3. 最後に「保存」ボタンをクリックします。

項目名称	説明
設定項目	CTI連携設定： <input checked="" type="checkbox"/> CTI連携機能を利用する ①
	連携先URL： http://XXX.XXX.XXX.XXX/ni/nisfa/inapi/nicticonnector.php ②
	①CTI連携機能を利用する場合、チェックを入れます。 利用するにした場合、CTIソフトとの連携が可能となります。
	②自動で表示されます。 CTIソフトにてこのURL宛てに情報を送信します。 CTIソフトにて転送先設定が必要です。 詳しくは、CTIソフトのマニュアルを参照してください。

TEL着信

TEL着信時の設定を行います。

Hint

- **TEL着信とは**

CTIソフトから着信番号を受信した際に、TEL着信情報一覧画面上で、着信番号に関連する顧客情報、パーソン情報、フリーフォームの情報を表示する機能です。

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**CTI連携**」の「TEL着信」を選択します。
⇒「CTI連携／TEL着信」画面が表示されます。
2. 必要事項を設定し、最後に「保存」ボタンをクリックします。

項目名称	説明
設定項目	<p>共通設定</p> <p>TEL着信設定： <input checked="" type="radio"/> 利用する <input type="radio"/> 利用しない ①</p> <p>個人変更： <input checked="" type="radio"/> 許可する <input type="radio"/> 許可しない ②</p> <p>TEL検索除外文字： <input type="text"/> ③</p> <p>※除外文字は改行区切りで入力してください。 ※「-,,(,)」などTEL項目で使用している数値以外の文字を入力してください。 ※空白の場合は登録されているTELが除外文字なしで検索されます。 ※除外文字は最大で10個まで設定することができます。 ※除外文字を多くするとTEL着信情報一覧画面表示の動作が遅くなる場合があります。</p> <p>TEL類似検索設定： 後ろから <input type="text" value="0"/> 文字を除いたTELと一致した場合、類似とみなす。 ④</p> <p>※完全に一致するTELが見つからなかった場合のみ、TEL類似検索が行われます。 ※0の場合、完全一致検索のみが行われます。</p> <p>除外局番： <input type="text"/> ⑤</p> <p>※除外局番は改行区切りで入力してください。 ※除外局番（例：090等）を設定すると、除外局番で始まる情報はTEL類似検索対象外となります。 ※除外局番は最大で10個まで設定することができます。</p> <p>転送時間設定： <input type="text" value="3"/> 分 ⑥</p> <p>※指定した時間内に同一TELから着信があった場合は、転送されたものとみなします。</p> <p>①TEL着信設定を利用するか、しないかを選択します。</p> <p>②社員個人がTEL着信設定を変更することを許可するか、しないかを選択します。許可した場合、社員個人の「オプション設定」画面に「TEL着信」設定が追加されます。</p> <p>③TEL検索時に除外する文字を設定します。TEL検索除外文字にはTELに入力されているハイフンやカッコなど、数字以外の文字を指定してください。改行区切りで、最大10件まで指定可能です。</p> <p>④ダイヤルインサービス利用者からの着信に対して検索を行いたい場合、設定を行います。着信番号の後ろから何文字目までを除いて類似検索するかを設定します。0を指定した場合は、類似検索を行いません。</p> <p>⑤TEL類似検索を行わない局番を設定します。携帯電話など、完全一致でのみ検索したい番号の局番を指定してください。TEL類似検索の対象外となります。改行区切りで、最大10件まで指定可能です。</p>

項目名称	説明
------	----

⑥同一の電話番号から着信があった場合、何分以内であれば転送されたものとみなすかを設定します。

顧客情報

表示設定：	<input checked="" type="radio"/> 表示する	<input type="radio"/> 表示しない	⑦	
TEL検索項目設定：	<input checked="" type="checkbox"/> TEL	<input type="checkbox"/> FAX	<input type="checkbox"/> 顧客) テキスト1行	⑧
※未チェックの場合、すべての情報が検索対象外となります。				
リスト表示テンプレート：	初期値	プレビュー	⑨	

パーソン情報☆

表示設定：	<input checked="" type="radio"/> 表示する	<input type="radio"/> 表示しない	⑩		
TEL検索項目設定：	<input checked="" type="checkbox"/> TEL	<input type="checkbox"/> FAX	<input checked="" type="checkbox"/> 携帯番号	<input type="checkbox"/> 自宅TEL	⑪
※未チェックの場合、すべての情報が検索対象外となります。					
リスト表示テンプレート：	初期値	プレビュー	⑫		

⑦顧客情報をTEL着信情報一覧画面で表示するか、しないかを選択します。

⑧顧客情報で検索対象とする項目を選択します。「TEL」、「FAX」、自由項目（テキスト1行入力）の中から選択してください。

⑨TEL着信情報一覧画面の顧客情報タブ初期表示時の表示テンプレートを設定します。プレビュー画面上でテンプレートの変更が可能です。

⑩パーソン情報をTEL着信情報一覧画面で表示するか、しないかを選択します。

⑪パーソン情報で検索対象とする項目を選択します。「TEL」、「FAX」、「携帯番号」、「自宅TEL」、自由項目（テキスト1行入力）の中から選択してください。

⑫TEL着信情報一覧画面のパーソン情報タブ初期表示時の表示テンプレートを設定します。プレビュー画面上でテンプレートの変更が可能です。

フリーフォーム				
フォーム名称	表示設定	TEL検索項目設定	リスト表示テンプレート	削除
セミナー受付	⑬ <input checked="" type="radio"/> 表示する <input type="radio"/> 表示しない	⑭ <input type="checkbox"/> セミナー名 <input type="checkbox"/> 概要 <input type="checkbox"/> 通知先TEL ※未チェックの場合、すべての情報が検索対象外となります。	⑮ 初期値 プレビュー	⑯ 削除
▼	⑰		⑱	追加
初期値設定				
初期表示タブ設定	顧客情報	▼	⑲	

項目名称	説明
	<p>⑬フリーフォームをTEL着信情報一覧画面で表示するか、しないかを選択します。</p> <p>⑭フリーフォームで検索対象とする項目を選択します。自由項目（テキスト1行入力）の中から選択してください。</p> <p>⑮TEL着信情報一覧画面のフリーフォームタブ初期表示時の表示テンプレートを設定します。プレビュー画面上でテンプレートの変更が可能です。</p> <p>⑯選択した行のフリーフォームの設定を削除します。</p> <p>⑰フリーフォームの一覧の中から設定を追加するものを選択します。</p> <p>⑱フリーフォームの設定を追加します。1つのフリーフォームにつき、1つのみ追加可能です。</p> <p>⑲TEL着信情報一覧画面表示時に選択状態とするタブを選択します。</p>

注意

- TEL検索除外文字が多くなると、TEL着信情報一覧画面の表示が遅くなることがあります。
- 転送時間設定を短くすると、TEL着信通知が重複して登録されることがあります。

▶ TEL発信

TEL発信時の設定を行います。

💡 Hint

- **TEL発信とは**

Sales Force Assistantの画面上でTELのリンクをクリックした際に、CTIソフトで電話発信する機能です。
全角文字で入力されているTELは正常に発信が行えません。

TEL発信で使用可能な文字については、CTIソフトのマニュアルを参照してください。

TEL発信機能ご使用前に、顧客情報、パーソン情報のTEL項目のメンテナンスをお勧めします。

TEL項目にTEL発信に使用できない文字が登録されている場合、データ更新を行ってください。

一括でデータのメンテナンスを行う場合は、システム設定マニュアル「[CSV入力](#)」を参照してください。

1. システム設定の「Sales Force Assistant」タブより「**CTI連携**」の「TEL発信」を選択します。
⇒ 「CTI連携/TEL発信」画面が表示されます。
2. 必要事項を設定し、最後に「保存」ボタンをクリックします。

項目名称	説明																
設定項目	<p>共通設定</p> <p>TEL発信設定： <input checked="" type="radio"/> 利用する <input type="radio"/> 利用しない ①</p> <p>個人変更： <input checked="" type="radio"/> 許可する <input type="radio"/> 許可しない ②</p> <p>顧客情報</p> <p>TEL発信設定： <input checked="" type="radio"/> 利用する <input type="radio"/> 利用しない ③</p> <p>TEL発信項目設定： <input checked="" type="checkbox"/> TEL <input type="checkbox"/> FAX ④</p> <p>パーソン情報☆</p> <p>TEL発信設定： <input checked="" type="radio"/> 利用する <input type="radio"/> 利用しない ⑤</p> <p>TEL発信項目設定： <input checked="" type="checkbox"/> TEL <input type="checkbox"/> FAX <input checked="" type="checkbox"/> 携帯番号 <input type="checkbox"/> 自宅TEL ⑥</p> <p>①TEL発信設定を利用するか、しないかを選択します。</p> <p>②社員個人がTEL発信設定を変更することを許可するか、しないかを選択します。許可した場合、社員個人の「オプション設定」画面に「TEL発信」設定が追加されます。</p> <p>③顧客情報でTEL発信を利用するか、しないかを選択します。</p> <p>④顧客情報でTEL発信機能を利用する項目を選択します。「TEL」、「FAX」、自由項目（テキスト1行入力）の中から選択してください。</p> <p>⑤パーソン情報でTEL発信を利用するか、しないかを選択します。</p> <p>⑥パーソン情報でTEL発信機能を利用する項目を選択します。「TEL」、「FAX」、「携帯番号」、「自宅TEL」、自由項目（テキスト1行入力）の中から選択してください。</p> <table border="1" data-bbox="305 1352 1516 1598"> <thead> <tr> <th colspan="4">フリーフォーム</th> </tr> <tr> <th>フォーム名称</th> <th>TEL発信設定 ⑦</th> <th>TEL発信項目設定 ⑧</th> <th>削除</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>セミナー受付</td> <td><input checked="" type="radio"/> 利用する <input type="radio"/> 利用しない</td> <td><input type="checkbox"/> セミナー名 <input type="checkbox"/> 概要 <input type="checkbox"/> 通知先TEL</td> <td>削除 ⑨</td> </tr> <tr> <td><input type="text"/></td> <td></td> <td></td> <td>追加 ⑩</td> </tr> </tbody> </table> <p>⑦フリーフォームでTEL発信を利用するか、しないかを選択します。</p> <p>⑧フリーフォームでTEL発信機能を利用する項目を選択します。自由項目（テキスト1行入力）の中から選択してください。</p> <p>⑨選択した行のフリーフォームの設定を削除します。</p> <p>⑩フリーフォームの一覧の中から設定を追加するものを選択します。</p>	フリーフォーム				フォーム名称	TEL発信設定 ⑦	TEL発信項目設定 ⑧	削除	セミナー受付	<input checked="" type="radio"/> 利用する <input type="radio"/> 利用しない	<input type="checkbox"/> セミナー名 <input type="checkbox"/> 概要 <input type="checkbox"/> 通知先TEL	削除 ⑨	<input type="text"/>			追加 ⑩
フリーフォーム																	
フォーム名称	TEL発信設定 ⑦	TEL発信項目設定 ⑧	削除														
セミナー受付	<input checked="" type="radio"/> 利用する <input type="radio"/> 利用しない	<input type="checkbox"/> セミナー名 <input type="checkbox"/> 概要 <input type="checkbox"/> 通知先TEL	削除 ⑨														
<input type="text"/>			追加 ⑩														

項目名称	説明
	⑪フリーフォームの設定を追加します。1つのフリーフォームにつき、1つのみ追加可能です。
